



COMMUNIQUE DE PRESSE

YCAP partners se positionne désormais comme concepteur et distributeur de solutions patrimoniales

Paris, le 24 avril 2018. En 2017, YCAP partners a développé son offre et renforcé ses équipes pour se positionner comme concepteur et distributeur de solutions patrimoniales dédiées aux Conseillers en Gestion de Patrimoine. La société compte continuer sur cette lancée en 2018 et proposer des solutions diversifiantes pour ses partenaires en développant des produits exclusifs et en proposant des partenariats sur-mesure.

« En tant que concepteur et distributeur de solutions patrimoniales, YCAP partners veille à garantir l'autonomie et l'indépendance de ses partenaires en leur proposant un ensemble d'offres personnalisées et un accompagnement sur la durée », rappelle Salvatore Galletta, Directeur Général d'YCAP partners. « Nous ne souhaitons pas être un intermédiaire de plus, nos partenaires nous choisissent souvent car ils ont un besoin particulier ».

La société a proposé en 2017 de nouvelles offres sur les 4 axes qu'elle a toujours à cœur de développer en 2018 : l'assurance-vie, la retraite, les investissements aux capitaux de PME et l'immobilier.

Tout d'abord, YCAP partners poursuivra la commercialisation du contrat d'assurance-vie CNP One assuré par CNP Assurances. Ce contrat haut de gamme individuel et multisupport s'appuie sur les expertises de sa société sœur, YCAP AM, sous la forme d'un mandat de gestion pour une alternative au fonds en Euro.

A travers sa structure immobilière Solution Investissement Conseil, YCAP partners développe une offre immobilière souvent exclusive pour répondre aux attentes de ses partenaires garantissant une sécurité et une rentabilité optimales. En 2017, elle a notamment commercialisé le premier ensemble immobilier de luxe démembré.

Depuis l'année dernière, YCAP partners commercialise un nouveau contrat YCAP Retraite Madelin. Ce contrat assuré par la compagnie Optimum Vie constitue une solution originale d'épargne retraite régulière à destination des travailleurs indépendants.

« En 2018, nous franchirons un pas dans le développement de nos solutions immobilières au travers d'opérations de construction et de restauration » souligne Salvatore Galletta, « en parallèle nous poursuivrons le développement de notre offre financière, en collaboration étroite

avec YCAP AM en permettant à nos partenaires de retrouver le mandat au sein d'un contrat de la compagnie Swisslife».

Pour appuyer le développement de leur gamme de solutions, YCAP partners a consolidé son équipe commerciale avec le recrutement de Johanna Melloul et d'Eugénie Mussche, directeurs régionaux des partenariats en charge de l'Île-de-France et respectivement des régions Nord, Est et PACA. L'équipe de commerciaux est désormais coordonnée par Emmanuel Zenou, nommé directeur commercial en février dernier.

Sur le terrain, YCAP partners poursuit l'organisation en région des « Rendez-vous YCAP » en s'appuyant sur les interventions d'YCAP AM afin d'échanger de manière approfondie sur l'actualité financière et les mutations de l'environnement économique.

Enfin, YCAP partners propose des formations en ligne accessibles aussi en vidéo à la demande sur différents sujets liés à la fiscalité patrimoniale.

« A travers ce nouveau format de Web formation et de vidéo à la demande nous restons connectés avec l'ensemble de nos partenaires » précise Salvatore Galletta, *« ce passage au digital nous permet d'échanger de manière constante et qualitative sur des enjeux clés du secteur ».*

A propos d'YCAP partners

La société YCAP partners, anciennement CNP Capeor, dirigée aujourd'hui par Salvatore Galletta, dispose d'une offre complète dont l'objectif est de permettre à ses partenaires CGP de se concentrer sur leurs ventes et sur la qualité de leurs conseils. Du fait de sa qualité relationnelle avec certaines compagnies d'assurance et de l'acquisition en 2012 de Solution Investissement Conseil (SIC), YCAP partners a accru son avantage concurrentiel en proposant depuis 2015 des solutions propriétaires renforçant son offre immobilière et d'épargne financière. Actuellement, 220 conseillers sont partenaires de la plateforme avec une présence géographique majeure en régions parisienne, Rhône-Alpes et PACA.
<http://www.ycap-partners.com/>

Contacts presse

Céline BRUGGEMAN et Justine GLOAGUEN

Tél. : +33 1 76 21 81 12/Email: cbruggeman@bdandp.com ; jgloaguen@bdandp.com

Agence BDandP – 121, rue La Fayette – 75010 Paris

Retrouvez notre actualité sur notre site internet : www.bdandp.com et sur  [@BdandP](https://twitter.com/BdandP)